



Select An Agent

**Mikko Hirvonen, Product Manager
Oikotie Real Estate
Finland**

a Sanoma company



Objectives

- Generate more leads
- Better engage with agents
- Help consumer customers
- Leverage existing data
- Monetize the solution

In brief

1. Customer fills a simple form with property and contact information
2. Oikotie sends information about incoming lead to selected local area agents
3. Limited number of agents can use credits to redeem contact details
4. Seller meets, compares and selects the agent according to his/her needs and preferences

Löydä kiinteistönvälittäjä

Autamme sinua löytämään alueesi tuntevan kiinteistönvälittäjän myymään asutosi. Toimitamme tietosi alueen aktiivisimmille välittäjille. Saat heiltä tarjouksia, joista voit valita sinulle parhaimman. Helppoa, nopeaa ja ilmaista.

Luovutamme tietosi enintään viidelle kohteesi myymisestä kiinnostuneelle kiinteistönvälittäjälle. Voit myös lopettaa tarjousten vastaanottamisen heti, kun olet saanut mielestäsi sopivan määrän yhteydenottoja.

Täydennä ja saat tarjouksia

1 KERRO KOHTEESTASI

Katuosoite PAKOLLINEN Postinumero PAKOLLINEN

Pinta-ala m²

2 YHTEYSTIETOSI

Nimi PAKOLLINEN Puhelinnumero PAKOLLINEN Sähköpostiosoite PAKOLLINEN

Lähetä tarjouspyyntö

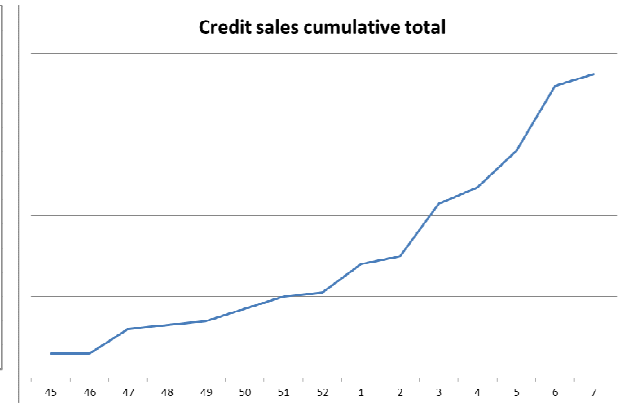
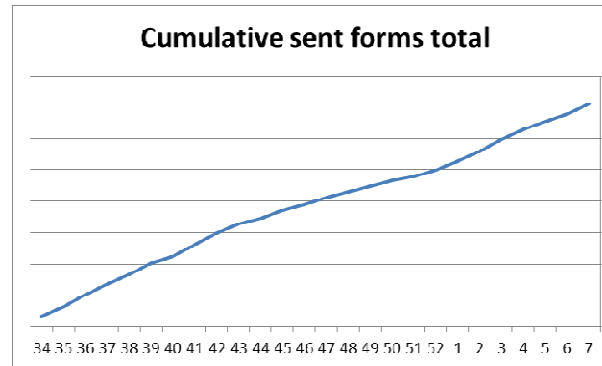
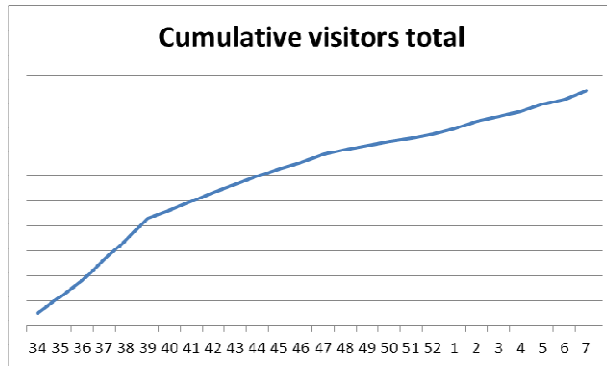
Value proposition

For customers: easy to find and choose an agent that knows the local area.

For agents: new sales leads

For us: new way to serve customers, generate leads with a scalable business model

Results



- From concept to production in 2 months
- Continuous flow of sales leads
- High utilization rate of lead contacts
- Very positive consumer feedback
- Additional commercialization possibilities
- Reusable mechanic and commercial model

Thank you!